NEW HOLLAND CONSTRUCTION

A brand of CNH INDUSTRIAL

#23

REVISTA EN OBRA

MÚLTIPLES APLICACIONES

La línea de tractores de orugas de la marca se destaca en los campos e instalaciones agrícolas del continente

SOLUCIONES TECNOLÓGICAS

Cada vez son más los clientes que eligen FleetSystems para aumentar la productividad de su maquinaria

EFICIENCIA Y POTENCIA

Las retroexcavadoras de la marca se destacan por su precisión y adaptación a todos los terrenos, incluso aquellos más inestables.

Paula Mourão de Araújo
Vicepresidenta de
New Holland Construction
para América Latina

Siempre juntos

¡Bienvenidos nuevamente!

Este año es muy especial por dos motivos: primero, el contexto actual frente al cual debimos adaptarnos para mantenernos cerca de nuestros clientes, ayudándolos a seguir realizando sus tareas diarias y, segundo, porque este 2020 cumplimos 70 años de presencia en América del Sur, un aniversario que nos hincha el pecho de felicidad y orgullo. Ahora, ¿qué tienen en común estos dos puntos que a simple vista parecen contrarios? Ambos resaltan nuestro compromiso, cercanía e interés por el desarrollo de sectores fundamentales para el desarrollo de la economía.

Estas siete décadas de trayectoria nos enseñaron mucho. A través de los años edificamos un espíritu de unión que nos permitió desarrollar un gran equipo formado por especialistas, concesionarios y clientes. Todo esto nos llevó no sólo a participar de grandes obras en toda la región, sino también a crear lazos estrechos con todos los involucrados en esta tarea esencial que es la construcción. Hoy somos una familia que constantemente se cuida e innova para ofrecer las mejores soluciones a todas las necesidades.

Y esto último es muy importante en el contexto tan atípico que enfrentamos actualmente con la pandemia generada por el Covid-19. Cuando se presentan estas situaciones tan ajenas a la realidad cotidiana, todos volvemos a resaltar la importancia de estar presentes y unidos para salir adelante. En nuestro caso, esto es lo que siempre nos identificó como marca y lo que más nos destaca en la actualidad.

La construcción continúa con sus máquinas encendidas, poniendo a disposición de las comunidades toda su potencia. Los operadores y empresas con su fuerza, voluntad y dedicación son un ejemplo para todos y es ahí donde estamos presentes para ayudarlos en todo lo que necesiten.

Nuestra red de concesionarios se encuentra realizando un trabajo excepcional para asegurarse que nuestros clientes se sientan contenidos y sepan que desde New Holland Construction estamos a disposición para brindarles soporte. Hoy, y desde hace más de medio siglo, esto es algo que nos enorgullece a cada uno de los que conformamos esta marca.

Hace 70 años que alcanzamos grandes objetivos y esto seguirá así durante muchos años más.

¡Buena lectura!

New Holland En Obra - Nº 23

OFICINAS COMERCIALES AMÉRICA LATINA
Av. David Sarnoff, 2237 - Inconfidentes CEP: 32.210-110. Contagem, Minas Gerais
Amaro Ávalos, 2829 4º Piso (B1605EBQ) - Tel: 54- 11 2034-1400 – Vicente López, Prov. de Buenos Aires - Argentina

COMUNICACIONES AMERICA LATINA
www.newholland.com
PERIODISTA RESPONSABLE: Jorge Görgen - Registro profesional SC-00423-JP
EDITOR: Justo Herrou
CONSEJO EDITORIAL: Giovanni Borgonovo, Paula Araújo, Alexander Jonov y Bruna Mesquita.
EDICIÓN PERIODÍSTICA: Santiago Herrera
PRODUCCIÓN: Daniela Benedetti
DIAGRAMACIÓN: Norma López

Escriba a New Holland En Obra para hacernos sugerencias y para contarnos sobre su región y actividad:
Página 1 Comunicación - Montañeses 2641 2ºD (AAQ1428) - C.A.B.A. - Argentina - Tel./Fax: (5411) 4786-9633 - E-mails: fmayer@pg1com.com
La revista En Obra es una publicación de New Holland, fabricante de equipos para infraestructura y construcción de CNH Latin America. Los artículos aquí publicados no representan necesariamente la opinión de la empresa. La reproducción de las notas está permitida, siempre que se identifique la fuente.

DEALERS

ARGENTINA: COVEMA (54-011) 5453-1300, NORDEMAQ (54-0362) 441-6059 , BARTOLOME CERUTTI (54-03572) 466-022/456-022, ABERCAR (54-0280) 443-444/3462/3051 , ROSARIO MÁQUINAS (54-0341) 449-0800 / **BOLIVIA:** PROMISA (591-3) 343-2322/3499 / **CHILE:** SIGDOTEK (56-2) 837-3731 / **COLOMBIA:** DINISSAN (571) 795-347 / **COSTA RICA:** CONSULTORÍAY DESARROLLO URBANO (506) 2231-7070 / **CUBA:** FOREGO (537) 208-6701 / **ECUADOR:** AUSTRAL (593) 7286-6999, COMREIVIC (593) 2226-8930 / **GUATEMALA:** CANELLA (502) 2338-5900 / **GUYANA:** RUDISA MOTORS (592) 226-2767 / **NICARAGUA:** AIMSA (505) 2266-0761 / **PANAMÁ:** AIRCO (507) 271-5337 / **PARAGUAY:** ORO VERDE (595-673) 220-025 / **PERÚ:** CORPORATION WITHMORY (511) 319-5200, COMREIVIC (511) 352-9850 / **PUERTO RICO:** R&B POWER (1-787) 785-9777 / **REPÚBLICA DOMINICANA:** DOMINICAN EQUIPAMENT (1809) 622-1000 / **SURINAM:** CHM (597) 550-667 / **TRINIDAD Y TOBAGO:** BURMAC I (1-868) 652-2741 / **URUGUAY**: PERTILCO (598-2) 917-0780 / **VENEZUELA:** CADECI (58-241) 871-7606 , ROYAL BUSINESS (58-412) 518-0033

4 | ***70 Años***

La marca cumplió siete décadas de presencia en América Latina

6 | ***Más desarrollo***

El Municipio de Tandil, Argentina, elige las motoniveladoras de la marca para mejorar y desarrollar sus caminos rurales

8 | ***Diversas aplicaciones***

La bodega argentina BordeRío utiliza una retroexcavadora B90B para realizar tareas en su estancia

10 | ***Obras en Entre Ríos y Santa Fe***

Oscar D'Anna es el titular de una firma que realiza obras con maquinaria New Holland Construction

12 | ***Eficiencia y potencia***

La línea de retroexcavadoras de la marca se destaca por su precisión y alto rendimiento, volviéndose ideal para los sectores de la construcción e industrial

14 | ***Aplicaciones agrícolas***

Los tractores de orugas de la marca brinda excelentes resultados en los campos e instalaciones agrícolas

16 | ***Tecnología de punta***

FleetSystems es utilizado en diferente maquinaria para lograr una mayor productividad

18 | ***Siempre junto a los clientes***

En tiempos de Covid-19, la marca se mantiene activa a través de diferentes canales de comunicación

19 | ***¡Sumate a nuestras redes sociales!***

70 AÑOS DE PRESENCIA EN AMÉRICA DEL SUR

Durante siete décadas, la marca y su constante innovación fueron protagonistas de grandes obras en todo el cono sur

New Holland Construction es una marca reconocida por su cercanía con el cliente y su completa línea de productos con diferentes aplicaciones, y esto se logró a través de nada menos que siete décadas de trabajo y esfuerzo. Durante todo este año, la marca se encuentra conmemorando 70 años de presencia en América del Sur, lo cual merece reconocimiento y festejo.

"Estamos celebrando siete décadas de una trayectoria repleta de soluciones, innovación y tecnología. Estamos orgullosos de todos los logros alcanzados a través de los años", aseguró Paula Araujo, vicepresidente de la marca para América del Sur.

El espíritu de unión y los logros son el producto de una construcción sólida levantada gracias a la dedicación de los equipos de especialistas, colaboradores, clientes y la red de concesionarios que constantemente se encuentra en crecimiento y evolución. "Todo este trabajo se vio y se ve reflejado en la gran presencia de maquinaria New Holland Construction en diferentes obras a lo largo y ancho del continente", señaló Araujo.

La historia de la marca se remonta a 1950 con el montaje de equipos en el barrio Bras de San Pablo, Brasil. Con el pasar de los años, en la década del '70, estas máquina pasaron a desarrollarse en la actual fábrica de Contagem, en el estado de Minas Gerais. A partir de ese momento, New Holland Construction se consolidó en toda la región con su línea completa de retroexcavadoras, palas cargadoras, motoniveladoras, excavadoras hidráulicas, tractores de orugas, minicargadoras, miniexcavadoras, además de presentar continuamente soluciones y tecnologías para la construcción y el agronegocio.

"Llegamos a los 70 años unidos, renovándonos y presentando lo mejor del mercado. Día a día construimos el futuro de América del sur. Persiguiendo nuestro objetivo de ofrecer las mejores soluciones alcanzamos muchos objetivos y sobrepasamos obstáculos, y así seguiremos", cerró Araujo.

Conectando caminos

En Argentina, la Cooperativa Vial de Tandil posee motoniveladoras de la marca que se encargan de mantener los caminos rurales del municipio

Los caminos rurales son esenciales para la comunicación entre localidades y su objetivo principal es solucionar los problemas de conexión entre los centros urbanos y las poblaciones periféricas. En Tandil, localidad ubicada en la provincia argentina de Buenos Aires, quienes se encargan de mantener en buen estado los caminos rurales son los miembros de La Cooperativa Vial del municipio.

Clientes del concesionario Nordemaq, su historia comenzó en 1990 cuando se formaron las Comisiones Vecinales Rurales que tenían como objetivo el mantenimiento de los caminos que conectaban los campos e instalaciones agrícolas. Para 1995 se formó oficialmente la Cooperativa Integral de Provisión de Servicios Públicos de Tandil, que hoy funciona mediante un Consejo de Administración integrado por los productores representantes de cada zona del municipio, distintas entidades y la municipalidad.

“Hace muchos años que realizamos obras para que los caminos sean de mejor calidad y permitan la transitabilidad todos los días. Para lograrlo, trabajamos con dos motoniveladoras RG140B y cuatro RG170B. Cada una tiene asignada una zona de aproximadamente 150 km donde llevan adelante tareas de entoscado y reentoscado”, explican los productores que conforman la cooperativa.

Elegir maquinaria es una tarea compleja si no se tiene la información necesaria. Quienes estuvieron de asesorar a la Cooperativa explicando detalles, características y rendimiento de las motoniveladoras fueron los miembros del equipo comercial de Nordemaq. “Nuestro objetivo es contar con equipamiento vial de calidad que nos permita mantener y mejorar la totalidad de los caminos rurales. Para eso necesitamos máquinas confiables y sencillas que brinden un resultado óptimo y eso es, justamente, lo que encontramos en las motoniveladoras de la marca”, afirman desde la cooperativa.

PRESENTES EN EL DESARROLLO GANADERO Y VITIVINÍCOLA ARGENTINO

En la provincia de Entre Ríos, la empresa BordeRío utiliza maquinaria de la marca en su instalaciones

Las máquinas de New Holland Construction son reconocidas por sus diferentes aplicaciones y adaptaciones a todos los tipos de terrenos. Este fue el motivo que llevó a los dueños de la Finca BordeRío, una bodega ubicada en Entre Ríos, a elegir una retroexcavadora B90B para trabajar en su establecimiento.

"Realizamos tareas de ganadería y también tenemos una bodega. Allí contamos con una retroexcavadora B90B que nos ayuda a superar los desafíos que nuestra provincia nos presenta por su topografía. Elegimos esta máquina luego de asesorarnos con el concesionario Rosario Máquinas, quienes nos informaron y despejaron todas nuestras dudas", explica Guillermo Tornatore, quien, junto a Verónica Irazoqui, su esposa, se encarga de las labores dentro de la empresa.

Los desniveles y la gran erosión del suelo son un gran desafío para todos aquellos que deciden desarrollar sus emprendimientos en aquella provincia del litoral argentino. "Cuando llegamos nos encontramos con pendientes de 26 metros y también con una gran pérdida del agua debido a que cada vez que llovía todo terminaba en una laguna cercana sin posibilidad de uso. Entonces, por todo esto, decidimos empezar a realizar un trabajo de diseño de caminos que, a su vez, hicieran de canaleta de desagüe", detalla Guillermo.

Para lograr su objetivo, decidieron que su mejor opción era la retroexcavadora B90B. "Con esta máquina realizamos las suspensiones del terreno a través de lomos de burro que nos permitieran bajar la velocidad del agua y direccionarla a dos lagunas interiores. Estas lagunas están a diferente alturas y allí hacemos el acople de agua para su posterior utilización. Por supuesto, también tienen un fin visual, estético, para que todos los visitantes de la finca las aprecien. La eficacia y el desempeño del producto fue excelente", asegura Tornatore.

"La máquina tiene una gran ductilidad, es fácil de usar y tiene mucha precisión, es increíble. La vamos a usar para muchas más obras", cierran los dueños de esta finca que, gracias a sus atracciones productivas y paisajísticas, es elegida por cientos de turistas.

Elección a primera vista

Con su retroexcavadora B90B, Oscar D'Anna realiza múltiples obras en las provincia argentinas de Santa Fe y Entre Ríos

Oscar D'Anna es un cliente oriundo de la provincia argentina de Santa Fe que, con mucho esfuerzo, fundó en 2013 una empresa que lleva su nombre y que se dedica a realizar construcciones civiles y movimientos de suelo con los que utiliza una retroexcavadora B90B adquirida a través de Grupo Rosario Máquinas.

"Trabajamos en Entre Ríos y Santa Fe, dos provincias con terrenos completamente diferentes pero que comparten una única característica: ambas poseen una gran preponderancia de suelos fangosos. Entonces, para poder realizar las tareas pertinentes en cada obra, sabía que necesitaba una máquina que se adapte a todas las circunstancias y que brinde seguridad. Esto fue lo que encontré en la retroexcavadora B90B, la cual adquirí junto con aplicaciones adicionales, como patas estabilizadoras verticales y brazo extensible", cuenta Oscar D'Anna.

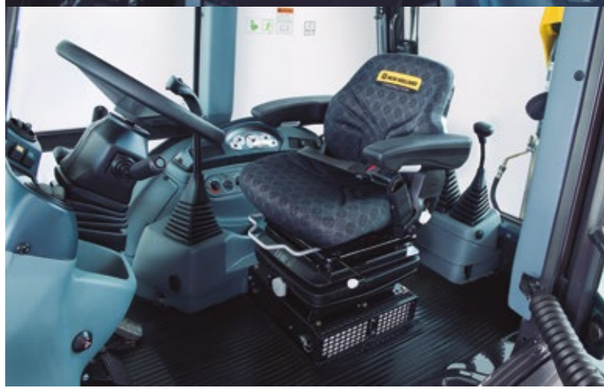
Desde que incorporó este producto a su flota no dejó de tener buenos resultados en todas sus obras. "Me permite hacer todo tipo de tareas y siempre me brindó satisfacciones. En todos estos años pude comprobar que el trabajo lo hace perfectamente hasta en los terrenos más difíciles. He realizado obras en zonas fangosas al lado del río y trabajos en lugares con pendientes y filtraciones de napa y siempre resolvió sus tareas", detalla el ingeniero civil.

Cuando comenzó con su empresa, Oscar supo qué tipo de máquina necesitaba para obtener los mejores resultados. "Opté por New Holland Construction porque tenía las mejores referencias y no me equivoqué. Esta máquina me dio la posibilidad de realizar muchos trabajos que con otras retroexcavadoras no hubiera podido lograr", señala D'Anna, y agrega: "Tengo una excelente relación con Alejandro Suárez, titular del concesionario, y todos en Rosario Máquinas están a disposición para ayudarme con los repuestos o con cualquier duda que tenga".

Actualmente, en el contexto atípico que enfrenta la Argentina como consecuencia del Covid-19, la empresa no está realizando ningún trabajo pero, sin dudas, están ansiosos por volver a las obras cumpliendo con todas las medidas de salud e higienización necesarias.

La marca siempre se destacó por la eficiencia de la maquinaria y la atención que brindan sus concesionarios y Oscar comenta: "Volvería a elegir New Holland Construction porque para mí representa respaldo, seriedad y repuestos en forma inmediata. Esto último no es un detalle menor, sino que es algo muy importante porque obtener los repuestos originales de forma inmediata es esencial para alcanzar buenos resultados".

RETROEXCAVADORAS NEW HOLLAND CONSTRUCTION: IDEALES PARA MÁS DESARROLLO



Toda la línea se destaca por su comodidad y adaptación a los terrenos más complicados

Rápidas, precisas, potentes y eficaces. Estas son sólo algunas de las características que distinguen a la línea de retroexcavadoras New Holland Construction que, sin importar la exigencia de las tareas, sobrepasan desafíos de excavación, carga, zanjeo, arrastre o alzamiento de piezas entregando el máximo rendimiento.

Las retroexcavadoras B90B, B95B, B110B y B115B son ideales para trabajar en las más variadas condiciones y, según cuenta Giovanni Borgonovi, gerente de marketing de la marca, “se adaptan a los diferentes terrenos y obstáculos, ya que están equipadas con funciones que aumentan su versatilidad y productividad preservando los costos operativos y por lo tanto el valor del equipo”.

Toda la línea cuenta con un diseño del brazo que posee un perfil curvo que reduce la altura de transporte y una estructura angosta que mejora la visibilidad. “Esto permite un excelente trabajo en espacios reducidos. Además, cuentan con una cuchara con una capacidad de 0,21M3”, detalla Borgonovo.

Por su parte, ofrecen una visibilidad superior gracias a su gran altura, permitiéndole al operador trabajar sin importar los obstáculos en los espacios.

A su vez, se destacan por el motor de 4.5 litros turbocargados, con Intercooler y certificación Tier III de emisión de gases. “Todas ofrecen un mayor torque y potencia. A su vez, las características de estos motores permiten un gran ahorro de combustible. Además, cuentan con control automático de la tracción en las cuatro ruedas y reducción de velocidad automática para cambiar velocidades sin esfuerzo en cualquier tipo de terreno”, agrega el directivo de la marca.

La importancia que le da New Holland Construction a la comodidad del operador se hace notar en toda la línea retroexcavadoras. “Las cabinas cuentan con mucho espacio para las piernas y los pies y controles de acceso fáciles e inmediatos. También posee un potente sistema de ajuste climático que ofrece una rápida calefacción o refrigeración y su cabina”, cierra Borgonovo.

Fuerza en el campo

Por sus aplicaciones agrícolas, la línea de tractores de oruga de New Holland Construction brilla en los campos e instalaciones ganaderas de todo el continente

Gracias a sus características y adaptabilidad a todo tipo de terrenos, los productos New Holland Construction pueden utilizarse en sectores esenciales para el desarrollo, como el agrícola-ganadero. En este sentido, los tractores de oruga D125C, D150C y D180C resultan ideales para este rubro.

"Estos tractores son reconocidos por ser los más robustos y confiables del mercado. Son ideales para obras de infraestructura en el campo, ya que cuentan con una gran versatilidad y una alta performance en las condiciones más severas", explica Giovanni Borgonovo, gerente de marketing de la marca.

Con una potencia que varía de los 125 hasta los 214 HP, estos tractores de oruga cuentan con una tecnología que permite la reducción de los costos operacionales, ruido e impacto ambiental, lo que tiene como resultado un alto rendimiento en potencia y eficiencia de combustible.

"Tienen una transmisión hidrostática en la cantidad exacta del torque, evitando así posibles patinajes. A su vez, cuentan con un mando final triple y orugas de larga vida que ofrecen una gran resistencia y sobrepasando cualquier obstáculo que se les presente", asegura Borgonovo.

Todas estas características los vuelven ideales para realizar tareas agrícolas. "Pueden ser utilizados con éxito para la realización de aberturas de presas, zanjas, sedimentación, curvas de nivel, fertilización, exploración forestal, entre otras labores", cierra el gerente de marketing.

Soluciones inteligentes y tecnología de punta para una mayor productividad

La marca cuenta con sistemas que facilitan la gestión de máquinas y flotas

New Holland Construction se destaca por su completa línea de productos y por el constante desarrollo de nuevas tecnologías que aumentan la productividad de la maquinaria. Una de estas innovadoras soluciones es conocida como FleetSystems, un sistema que permite que la operación de cada máquina sea más eficiente y que está compuesto por FleetForce y FleetGrade, dos herramientas tecnológicas que facilitan y cubren todas las necesidades de los clientes.

FLEETFORCE

Este sistema de telemetría recopila información sobre el desempeño de la máquina y su ubicación ofreciéndole al operador datos de lectura simple.

"Cada uno de los datos que ofrece Fleet Force le permite al dueño de la máquina volver más eficiente y rentable su producto. Esto, a su vez, cuenta con el soporte constante de los especialistas de los concesionarios, lo cual se traduce en un resultado aún mejor", señala Daniel Amaral, especialista de marketing de producto de New Holland Construction.

Este hardware se integra a los productos New Holland Construction a través del sistema de datos CAN-bus. "Permite conocer el desempeño y la información vital de laS máquinas. Así, se puede comparar el rendimiento o la tendencia de estas en cuanto al consumo de combustible e identificar la manera de optimizar el uso del equipo", explica Amaral.

Además, Fleet Force brinda datos que facilitan el conocimiento acerca del rendimiento del operador. "El objetivo es aumentar la rentabilidad y permitirle al dueño planificar de forma eficaz y con tiempo los puntos a mejorar", detalla el especialista.

FLEETGRADE

Por su parte, FleetGrade es otra herramienta que busca aumentar la precisión de trabajo de los productos y minimizar sus costos.

"Posee un sistema de nivelación habilitado para los tractores con orugas, motoniveladoras y excavadoras, puede ser 2D o 3D y muestra en una pantalla toda la información necesaria para controlar la inclinación transversal de las láminas y regular la elevación de las máquinas con la ayuda de sensores robustos y alta tecnología", dice Daniel Amaral.

Entre los beneficios de FleetGrade 2D se puede señalar la reducción o incluso eliminación del retrabajo. "Este sistema ayuda a ahorrar tiempo, material, dinero y también, por el control automático de la lámina, permite nivelar el trabajo a velocidades superiores a las tradicionales", enumera.

Si se utiliza la información de proyecto 3D, se puede obtener una nivelación aún más eficiente. Se pasa de una solución 2D basada en láser a una 3D con estación robótica o una base RTK con GPS logrando no depender de alineaciones, despliegues o piquetes.

Por otro lado, FleetGrade también ofrece un sistema de excavación con tres opciones. "El sistema 1D utiliza tres sensores de inclinación que están montados en la pluma, brazo y cuchara. Además, no necesita utilizar láser y la profundidad del corte es presentada directamente en el panel de la cabina. El 2D ofrece un sistema de excavación con una imagen completa del trabajo y cuenta con dos inclinaciones que combinan profundidad e inclinaciones longitudinales y transversales. Finalmente, con el sistema 3D se trabaja con alta precisión del GPS y permite monitorear la posición de excavación a través de un modelo digital de terreno", cierra Amaral.

Cerca de los clientes

A través de diferentes canales de comunicación, y cumpliendo con todas las medidas de prevención sanitarias, la marca continúa asistiendo a sus clientes

Frente a la situación sanitaria atípica que se encuentra enfrentando el mundo como consecuencia del brote del Covid-19, la marca decidió adaptar el trabajo de su amplia red de concesionarios con el objetivo de continuar brindando servicios bajo una estricta serie de medidas tendientes a proteger la integridad física de colaboradores y clientes.

La principal razón por la cual se decidió continuar atendiendo a través de diferentes canales fueron los clientes, la mayoría implicados en sectores esenciales para el abastecimiento y el desarrollo de rubros vitales, como la agricultura y la construcción.

"Cada maquinista está trabajando solo, por lo que no hay contacto con otras personas. Además, tenemos en cuenta todas las medidas de prevención e higienización. Uno se siente bien haciendo trabajos que benefician a la población", cuenta Alejandro Lovera, cliente de la localidad argentina de El Soberbio, en la provincia de Misiones, que se encuentra realizando tareas de entubados para asegurar agua potable a todo el municipio.

Así, con responsabilidad y priorizando la salud de todos sus clientes, colaboradores y concesionarios, la marca demostró estar dispuesta para resolver sus necesidades y apoyarlos en todas sus labores. "Decidimos implementar diferentes canales digitales para comunicarnos con los clientes. Además, desarrollamos protocolos para la recepción y envío de piezas, higienización de las instalaciones y contacto con los clientes", explicó Giovanni Borgonovo, gerente de marketing de New Holland Construction.

En relación a esto, los clientes de la marca remarcan la importancia de sus trabajos y cuentan las medidas de prevención que toman para evitar posibles contagios.

Jonatan Fuentes trabaja en la Municipalidad de Cipolletti, Río Negro, y es el maquinista de una de las motoniveladoras RG200B que conforman la flota del municipio. "Estamos trabajando el 50% del horario regular haciendo el mantenimiento de las calles que estaban muy deterioradas. Para esto tomamos las medidas de higienización necesarias", cuenta con orgullo.

En la ciudad argentina de La Plata, por su parte, Walter Berducci tiene una minicargadora L218 y realiza trabajos de limpieza de canales, movimientos de suelos y carga y descarga de materiales y cuenta: "actualmente estamos trabajando en el tendido de una red de fibra óptica tomando todas las medidas de prevención necesarias".

¡SUMATE A NUESTRAS REDES SOCIALES Y CONOCÉ TODAS LAS NOVEDADES DE LA MARCA!

www.instagram.com/newhollandconstructionarg

www.facebook.com/newhollandconstruction.argentina

CNH INDUSTRIAL | CAPITAL

A Brand of CNH Industrial

NEW HOLLAND CONSTRUCTION

¿Conversamos? Vamos a buscar el mejor camino para vos. Queremos escucharte y comprender cómo podemos ayudarte, sea en lo que sea. O cuando sea. Porque estar a tu lado es tener la seguridad de que podemos ofrecerte más que productos. Podemos hacer historia. Por ello, contá siempre con nosotros. **Vamos a construir juntos un futuro más seguro para todos.**

Contactate con nosotros a través de nuestro servicio de atención al cliente al 0800-266-1373.

Distribuidores en Argentina

Zona Centro, Este y Cuyo
COVEMA
Tel.: (+54) 03327-44-2000
www.covemasacif.com.ar

Zona Norte y Centro
NORDEMAQ
Tel.: (+54) 0362-441-6059
E-mail: info@nordemaq.com

Zona Centro
CERUTTI
Tel.: (+54) 03572-466-022/460-754
Tel.: (+54) 0353-4522560
E-mail: ventas.bcerutti@oncativo.net.ar

Zona Sur
ABERCAR
Tel.: (+54) 0280-444-3444/
3462/3051
www.abercar.com

Zona Litoral
GRM
GRUPO ROSARIO MÁQUINAS
Tel.: (+54) 0341-15-3104-454
E-mail: info@gruporm.com.ar

Distribuidor en Uruguay: PERTILCO / Tel: (+598) 2917 0780 / www.pertilco.com.uy

www.newholland.com.ar / lineadirecta@newholland.com